

The background image is a monochromatic blue-tinted landscape. It features a dirt road that winds through a field of tall grass. In the upper portion of the image, three birds are captured in flight against a sky filled with soft, white clouds. The overall mood is serene and expansive.

主席序言

主席序言



新興市場在環球經濟下面對的困難

環球兩大經濟板塊在過去一年表現低迷，當中歐洲多個國家相繼受困於主權債務危機，須要實施緊縮政策以削減財政赤字。經濟陷入衰退，失業率高踞不下壓抑消費，造成內部需求下降，市場購買力萎縮，進出口減少。與此同時，美國持續實施寬鬆貨幣政策只能為經濟帶來某些正面支持，但沒有足夠力度帶來全面復甦。所謂的財政懸崖更一度令市場動盪。

全球化下以中國內地及其他金磚國家為首的新興市場也難以獨善其身，經濟動力相繼減慢，未能緩和歐美經濟體需求相對疲弱的影響，加上受到中東政治影響經濟表現較為呆滯。儘管有個別新興市場經濟，例如是一些東盟國家有不俗的表現，但香港整體出口難免遜色。面對惡劣的環球貿易環境，傳統市場的訂單下滑，國際商品及油價高企，勞工成本不斷上升及市場競爭劇烈的情況，香港的出口商尤其是中小企，經營壓力百上加斤。為了支撐營運，他們不得不尋求開拓新市場的機會。

主席序言

東盟國家添新動力

半世紀以來，信保局協助香港出口商在傳統歐美市場尋找買家。到了今天，港商已發掘了具高增長潛力的南美洲市場，以及經濟實力逐漸起飛的東盟市場。這些國家合共擁有龐大的人口，日漸增多的中產階層和不斷上升的消費實力，為出口貿易提供了新的商機。信保局一直秉承鼓勵及支持香港出口貿易的使命，跟隨香港出口商的需要及足跡，無論他們開拓新興市場或在其他國家設廠生產，信保局都會為香港企業提供所需的出口信用保險服務，協助他們審慎管理放帳風險。

貼近經濟脈搏增聯繫

信保局緊貼環球經濟脈搏，與保戶、銀行、工商組織、信用保險業國際總會及亞洲出口信用機構，維持有效溝通和聯繫，致力加強與香港出口商密切的合作夥伴關係，了解及適時回應他們的訴求。愈來愈多出口商接觸信保局，要求提供出口信用保障，正好反映信保局服務的重要性日漸提高。

信保局的客戶群以中小企為主，故信保局特別重視與中小企的關係，關心他們的需要。在環球經濟疲弱下，信保局體會中小企的營運困難。因此，我們實施一系列的支援措施，包括推出具彈性及優惠的「小營業額保單」，為他們提供彈性保障，減輕保費成本。

適時支援中小企

信保局亦定時檢討中小型保戶的需求，為他們提供合適的信用風險保障及幫助他們獲取貿易融資。於年度內，信保局不但延長支援措施期限，更獲立法會通過，提高香港特別行政區政府對信保局承擔的或有法律責任由300億元增至400億元，確保信保局具備足夠的承保能力，持續為香港出口商提供支援，配合出口商維持或擴展業務的需要，令出口商可以在審慎管理風險的前提下開拓新市場。

主席序言

中國內地與東盟為經濟亮點

2012年不是容易的一年，展望2013年，預期美國經濟復甦步伐緩慢，歐洲市場乏善足陳。經濟亮點仍不能離開中國內地。鑑於中國內地將繼續鼓勵內部需求，加上蓬勃本地私人消費及政府開支增加，中國內地的經濟將繼續蓬勃增長。東盟國家亦積極擴展經濟實力。這些都是香港出口商不容忽視的新市場，信保局會繼續為香港出口商提供所需的支援。

衷誠致謝

在此，我向堅毅勤奮的信保局管理層及所有員工衷誠致謝，因為他們的貢獻，信保局的信用保險服務質素及業務得以持續向前。我同時感謝諮詢委員會各成員、香港特區政府商務及經濟發展局、信保局的再保公司及再保中介人、銀行、工商團體，以及信用保險業國際總會對信保局的恆久支持。最後，我謹向信保局的所有客戶致以最衷心感謝，多謝他們選取信保局為合作夥伴。

林宣武, SBS, JP
諮詢委員會主席